上海友谊集团股份有限公司 2008年度报告摘要

§1 重要提示

1.1 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

本年度报告摘要摘自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读年度报告全文。

1.2 浦静波董事因公未能出席会议，委托汪龙生董事出席并行使表决权。

1.3 上海上会会计师事务所有限公司为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

1.4 公司负责人吕勇明、主管会计工作负责人陈冠军及会计机构负责人（会计主管人员）王咏梅声明：保证年度报告中财务报告的真实、完整。

§2 公司基本情况简介

2.1 基本情况简介

股票简称	友谊股份
股票代码	600827
上市交易所	上海证券交易所
股票简称	友谊Ｂ股
股票代码	900923
上市交易所	上海证券交易所
公司注册地址和办公地址	上海市浦东新区商城路518号10楼
邮政编码	200120
公司国际互联网网址	http://www.shfriendship.com.cn
电子信箱	yy600827@163.com

2.2 联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	陈冠军	屠晓民、鲁洁颖
联系地址	上海市浦东新区商城路518号10楼	上海市浦东新区商城路518号10楼
电话	021-58883100*3012	58799358
传真	021-58793834	58793834
电子信箱	yy600827@163.com	yy600827@163.com

§3 会计数据和业务数据摘要：

3.1 主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	2008年	2007年	本年比上年增减(%)	2006年
营业收入	25,563,730,775.84	22,935,676,424.11	11.46	21,184,706,166.43
利润总额	622,855,570.32	859,408,045.41	-27.53	432,578,249.64
归属于上市公司股东的净利润	139,809,979.18	306,316,695.80	-54.36	124,209,384.11
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	139,165,888.38	111,425,488.13	24.90	96,852,419.37
经营活动产生的现金流量净额	2,518,871,835.56	2,786,701,552.69	-9.61	2,187,915,916.70
	2008年末	2007年末	本年末比上年末增减(%)	2006年末
总资产	16,437,613,809.80	15,386,593,756.65	6.83	11,949,837,627.80
所有者权益（或股东权益）	2,253,502,051.29	3,052,435,235.65	-26.17	2,163,507,357.46

3.2 主要财务指标

	2008年	2007年	本年比上年增减(%)	2006年
基本每股收益（元／股）	0.326	0.714	-54.36	0.289
稀释每股收益（元／股）	0.326	0.714	-54.36	0.289
扣除非经常性损益后的基本每股收益(元／股)	0.324	0.260	24.90	0.226
全面摊薄净资产收益率（%）	6.204	10.035	-3.831	5.741
加权平均净资产收益率（%）	4.551	13.325	-8.774	6.926
扣除非经常性损益后全面摊薄净资产收益率(%)	6.176	3.650	2.526	4.477
扣除非经常性损益后加权平均净资产收益率(%)	4.530	4.847	-0.317	5.400
每股经营活动产生的现金流量净额（元／股）	5.869	6.493	-9.61	5.098
	2008年末	2007年末	本年末比上年末增减(%)	2006年末
归属于上市公司股东的每股净资产（元／股）	5.251	7.112	-26.17	5.041

非经常性损益项目

√适用 □不适用

单位：元 币种：人民币

非经常性损益项目	金额
非流动资产处置损益	-61,814,184.66
计入当期损益的政府补助，但与公司正常经营业务密切相关，符合国家政策规定、按照一定标准定额或定量持续享受的政府补助除外	41,378,261.92
除同公司正常经营业务相关的有效套期保值业务外，持有交易性金融资产、交易性金融负债产生的公允价值变动损益，以及处置交易性金融资产、交易性金融负债和可供出售金融资产取得的投资收益	31,813,708.77
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	-22,385,749.47
少数股东权益影响额	-20,268,306.30
所得税影响额	31,920,360.54
合计	644,090.80

3.3 境内外会计准则差异：

□适用 √不适用

§4 股本变动及股东情况

4.1 股份变动情况表

□适用 √不适用

限售股份变动情况表

□适用 √不适用

4.2 股东数量和持股情况

单位：股

报告期末股东总数	57,816 户，其中Ａ股 35830 户，Ｂ股 21986 户。

前十名股东持股情况

股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股总数	报告期内增减	持有有限售条件股份数量	质押或冻结的股份数量
上海友谊复星（控股）有限公司	国有法人	20.95	89,928,385		89,928,385	
百联集团有限公司	国家	6.31	27,063,630		25,429,828	无
DREYFUS PREMIER INTL FUNDS INC-DREYFUS PREMIER GREATER CHINA	境外法人	4.56	19,582,546	174,875		未知
博时第三产业成长股票证券投资基金	境内非国有法人	3.50	15,011,806	5,011,495		未知
上海国际信托有限公司	境内非国有法人	1.19	5,105,630			未知
EXCEL CHINA FUND	境外法人	1.04	4,444,855	1,780,653		未知
NAITO SECURITIES CO., LTD.	境外法人	0.93	3,999,524	-636,186		未知
鹏华优质治理股票型证券投资基金（LOF）	境内非国有法人	0.84	3,595,813	3,595,813		未知
TOYO SECURITIES ASIA LTD. A/C CLIENT	境外法人	0.82	3,529,207	-218,545		未知
上海九百（集团）有限公司	境内非国有法人	0.80	3,442,400	22,400		未知

前十名无限售条件股东持股情况

股东名称	持有无限售条件股份的数量	股份种类
DREYFUS PREMIER INTL FUNDS INC-DREYFUS PREMIER GREATER CHINA	19,582,546	境内上市外资股
博时第三产业成长股票证券投资基金	15,011,806	人民币普通股
上海国际信托有限公司	5,105,630	
EXCEL CHINA FUND	4,444,855	
NAITO SECURITIES CO., LTD.	3,999,524	
鹏华优质治理股票型证券投资基金（LOF）	3,595,813	人民币普通股
TOYO SECURITIES ASIA LTD. A/C CLIENT	3,529,207	境内上市外资股
上海九百（集团）有限公司	3,442,400	人民币普通股
博时新兴成长股票型证券投资基金	3,299,895	人民币普通股
海富通收益增长证券投资基金	3,132,101	人民币普通股

上述股东关联关系或一致行动的说明	1、上海友谊复星（控股）有限公司为百联集团有限公司的控股子公司，百联集团有限公司持有上海友谊复星（控股）有限公司52%的股权。上海友谊复星（控股）有限公司、百联集团有限公司与3-10名股东及前十名无限售条件股东之间不存在关联关系或一致行动人的情况。 2、本公司无法知晓除第1,2大股东外其余3－10名股东及前十名无限售条件股东之间是否存在关联关系或是否属于一致行动人。

4.3 控股股东及实际控制人情况介绍

4.3.1 控股股东及实际控制人变更情况

□适用 √不适用

4.3.2 控股股东及实际控制人具体情况介绍

4.3.2.1 法人控股股东情况

控股股东名称：上海友谊复星（控股）有限公司

法人代表：吕勇明

注册资本：4 亿元

成立日期：2000 年 10 月 11 日

主要经营业务或管理活动：实业投资，国内贸易（除专项审批），生物高科技制品的开发与销售，物业管理。

4.3.2.2 法人实际控制人情况

实际控制人名称：百联集团有限公司

法人代表：马新生

注册资本：10 亿元

成立日期：2003 年 5 月 8 日

主要经营业务或管理活动：国有资产经营，资产重组，投资开发，国内贸易（除专项审批外），生产资料，企业管理，房地产开发（涉及许可经营的凭许可证经营）。

控股股东上海友谊复星（控股）有限公司为实际控制人百联集团有限公司的控股子公司，百联集团有限公司持有上海友谊复星（控股）有限公司 52%的股权。

4.3.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

§5 董事、监事和高级管理人员

5.1 董事、监事和高级管理人员持股变动及报酬情况

单位：股

姓名	职务	性别	年龄	任期起止日期	年初持股数	年末持股数	股份增减数	变动原因	是否在公司领取报酬、津贴	报告期内从公司领取的报酬总额	是否在股东单位或其他关联单位领取报酬、津贴
吕勇明	董事长、执行董事	男	54	2007-5-22－2010-5-22	0	0			否		是
浦静波	执行董事	男	47	2007-5-22－2010-5-22	0	0			否		是
汪龙生	执行董事、总经理	男	56	2007-5-22－2010-5-22	3,814	3,814			是	39.50	否
华国平	执行董事	男	45	2007-5-22－2010-5-22	0	0			否		是
汪群斌	董事	男	40	2007-5-22－2010-5-22	0	0			否		是
吴平	执行董事	男	44	2007-5-22－2010-5-22	0	0			否		是
陈信元	独立董事	男	44	2007-5-22－2010-5-22	0	0			是	8	否
吴弘	独立董事	男	53	2007-5-22－2010-5-22	0	0			是	8	否
苏勇	独立董事	男	54	2007-5-22－2010-5-22	0	0			是	8	否
娄秀瑜	监事长	女	54	2007-5-22－2010-5-22	0	0			否		是
张增勇	监事	男	60	2007-5-22－2010-5-22	0	0			是	112.26	否
关晓晖	监事	女	38	2007-5-22－2010-5-22	0	0			否		是
王家生	副总经理	男	52	2007-5-22－2010-5-22	0	0			是	16	否
施茂子	副总经理	男	60	2007-5-22－2010-5-22	0	0			是	21.92	否
陈冠军	财务总监兼董秘	男	47	2007-5-22－2010-5-22	0	0			是	30.30	否

§6 董事会报告

6.1 管理层讨论与分析

1、报告期内公司经营情况的回顾

2008年是极其不平凡的一年。

这一年，我们经历了市场“寒冷的冬天”，经受了突如其来的自然灾害的多重考验、和国际金融危机带来的严重挑战。面对外部严峻复杂经济环境的不利影响以及公司自身发展调整转型的严峻考验，公司及各成员企业沉着应对、坚定信心，克难前行，务实进取，主营业务各项经营活动有序推进。报告期公司整体业绩因证券市场波动较大，金融资产投资收益大幅减少，以及好美家因行业市场影响及关店损失增加出现巨额亏损而下降。除好美家外，在宏观经济不景气的大背景下，各成员企业经营业绩继续保持稳步增长，剔除上年大额金融资产投资收益影响后，报告期公司扣除非经常性损益后净利润仍然保持同比增长。

报告期，公司实现销售规模 566.05 亿元（统计口径），比上年增长 7.97 %；实现营业收入 255.64 亿元（财务口径），比上年增长 11.46%；实现营业利润 6.37 亿元，实现利润总额 6.23 亿元，分别比上年下降 39.74%、27.53%，实现税后净利润 1.398 亿元，比上年下降 54.36%。扣除非经常性损益后净利润 1.39 亿元，同比增长 24.90 %。

报告期末，公司净资产为 22.54 亿元，资产总额为 164.38 亿元，全面摊薄净资产收益率为 6.204%，全年加权平均净资产收益率为 4.551％。

截止 2008 年末，公司在全国的营业网点为 3963 家，本期新增 471 家，净增 153 家。

（1）报告期公司经营活动运行的主要特点：

①、由于金融危机对行业波及深度的差异，各主营业务经营情况出现分化

公司主要核心业务联华超市，面对 2008 年金融危机冲击的严峻市场形势，充分运用该公司贴近民生的商品和网络优势，坚持转型与发展并举、创新与优化并重的战略，强化顾客第一的理念，积极推进强店计划的实施，进一步加大商品展销和促销的力度，优化结构、提升管理，报告期各项经营指标取得了历史最佳成绩。2008 年，联华超市实现主营业务收入较上年同比增长 14.12%，税后净利润同比增长 46.35%，持续呈现稳定较快发展的良好态势。

好美家作为房地产行业的下游企业，由于受金融海啸的巨大冲击，低迷的房地产市场交易严重影响装潢建材市场的销售，在金融危机、房产市场萧条等外部经营环境的影响下，好美家总体营运出现严重困难，经营绩效大幅下滑，经营业绩出现巨额亏损。

友谊百货虽然受外部经营环境的影响也大于其它业态，但其通过适时调整商品结构布局，改善流程，创新促销方式、加大促销力度，降低营运成本，致使毛利率水平进一步提高，本期净利润同比实现增长 24%。

友谊南方商城 2008 年除受外部经济环境变化影响外，同时还经历自身新楼竣工开业、老楼外部装修改造、内部局部装修、总体经营格局、业态调整等因素影响，本期在销售规模、主营收入、费用支出等方面出现同向增长，净利润同比略有增加。

西郊购物中心通过提升门店绩效各项措施的有效推进和落实，本期经营业绩也取得了稳步增长。

②、强店战略成效初显，单店经营绩效稳步提升

报告期公司各主营业态秉持科学发展观，通过强店战略计划的实施，单店经营业绩有了显著提高，发展质量明显提升，在销售收入增长放缓、成本不断提高的情况下，仍取得了利润总额的明显提高。特别是联华超市，在销售规模同比增长 8.36%的基础上，实现了净利润同比增长 46.35%。

③、多种经营模式进一步发展

报告期公司在发展主核心业务同时，进一步推进多种业态和创新经营模式协同发展，本期在电子商务、会员制销售、特许加盟、团购等方面取得较好绩效。

④、金融资产投资收益大幅下降

受国际金融危机和国内股市大幅下跌的影响，报告期公司未减持所持有的部分可供出售金融资产，同时由于下半年证券市场 IPO 暂停，新股申购收益同时减少，导致金融资产投资收益较上期同比大幅下降。

（2）报告期公司主要业务工作：

①、强化集中度和结构调整，保持适当的发展速度

在金融危机时代，控制好连锁店的发展速度和规模关系到发展的质量。报告期公司及成员企业针对外部市场环境的急剧变化，适时滚动修正年度发展计划。联华超市 08 年新增网点的 84%集中在城郊结合部以及长三角地区，为巩固重点区域市场、服务长三角、服务长江流域打下基础。从网点发展情况来看，选点更加谨慎，选址和营运质量都有明显提高，单体门店平均规模也有所扩大，大型综合超市和综合超市已成为发展的主力业态，特许加盟也已成为推动企业网点扩展的主力军。报告期内联华超市净增门店 157 家，目前联华超市在全国的网点数达 3931 家（含联营公司）。

面对迅速蔓延的低迷建材消费市场，报告期好美家加快对外地网点结构的调整，关闭了效益不佳的 2 家北京地区的网点，尽管缩短战线关闭门店短期给好美家带来经营上的压力，但利用危机时代的减速发展来调整好企业的内部结构，创新体制和机制、练好内功，及时制止经营规模徘徊不前、扭亏无望的门店亏损将有利于好美家的长期发展。

友谊南方商城新楼项目 1－5 层按计划报告期顺利开业，6－9 层正处于项目最后收尾阶段，于 10 月底基本投入营运。根据布局规划，1－5F 经营以中高档百货为主，6－9F 增设商务、餐饮、娱乐等配套服务功能，目前招商工作进展顺利，部分商户已进行试营业，租户也已陆续入驻。为了实现新老大楼外观形象上的协调统一，报告期友谊南方商城在推进新楼项目建设的同时对原购物中心的东、西、北侧外立面实施了改造，实现了新老大楼的同步竣工，整体规模和形象也更趋统一。

②、加快转型，推进强店计划实施，提升竞争力

报告期公司各成员企业深化转型实施强店战略取得新进展。

联华超市年内完成转型门店 115 家，转型门店总数增至 307 家。目标门店销售、毛利额、利润总额、客流量等指标出现明显增长，其中浙江公司、江苏公司和广西公司分别增长 17.52%、12.05%和 10.75%。在强店战略推进中，联华超市把加强系统总部建设作为推进行动计划的切入口，确定了联华超市生鲜基地建设、世纪联华集中配送和联华浙江快客公司的专题项目，年内联华超市完成了商品采购组织架构调整，成立了基地采购专业团队，采购项目小组以源头采购和品牌建设相结合，致力于产销对接，生鲜源头采购有了新的提升，联华超市全年共开发了 277 种新品，“联华蔬菜”销售同比上升 9.66%。通过资源整合、业务管理总部和上海标超商品管理部，建立了统一的业务管理平台，进一步提升了公司商品规划能力、集约化采购能力、运营指导能力。联华超市同时利用第三方物流，提高门店集中配送比例，提高物流的支撑能力。该公司还运用自动订单技术建立了集约订单管理模式，成立了 MC 工作小组，专职负责订单管理流程制订、订单作业监控、参数更新和修改、与物流部沟通等事宜，运用自动补货分析报表模块，及时发现操作中问题，及时改进，效果显著。

好美家在结构调整过程中同时推进强店工作。经过对有关经营卖场的排队分析，选好试点门店和建设项目，制定相应目标和落实措施，采取多种形式，寻找重点管控目标，确立了清理门店滞销商品、盘活商品资金、优化存货管理为切入口，采用退厂串换、折扣促销特供等多种形式的促销方式扩大销售。

友谊南方商城新楼店铺的全新定位，给其品牌提升、业态调整和错位经营带来了想象空间，通过调整和同步对老楼购物环境进行改造、硬件设施功能的完善，取得了业态布局上达到错位经营和品牌提升的预期效果，购物中心的社区服务整体布局和功能更趋合理完善。

西郊购物中心为优化业态布局，挖掘经营场地的潜力，按业态、分阶段推进实施四级调整项目，调整涉及经营面积 3,629.42 平方米，共 29 个单元的招商经营。通过对各个主力店开业以来的经营进行分析后，提出改善经营状况的建议和经营调整提升的要求，进一步适应了社区消费者的需求。

③、加强内部控制，提升管理水平，增强应对经济危机的能力

报告期公司及各成员企业对内部控制系统进行自我审视，并根据业务发展和内部机构调整的需要，及时补充和完善了部分内控措施和制度，健全相关管理环节，促进公司持续、健康发展。

联华超市通过加强价格管理，进一步理顺价格体系，监控价格变动，控制毛利损失，商品经营质量得到明显改善。同时通过深化商品品类管理，运用价格带分析模式，形成总部品类信息数据支持。联华超市还利用资金集中管理优势，适时调整投资策略，控制风险，增加财务收益。报告期费控工作效益明显。

好美家加强企业信息化建设工作，在上海范围内试行网上供应商服务平台的使用，建立与供应商的远程对帐系统；同时推广商业智能分析系统在企业内部的使用，为采购、运营、财务、营销、门店等各部门的数据分析提供依据。为加强财务基础管理，完善会计核算规范，好美家提出了规范价外收入的核算与管理意见，制定了加强各类预付货款的清理和控制的试行办法，进一步加强了财务风险控制。

友谊南方商城强化内部管理制度的建设，制定和改进了一批管理制度和流程。并根据业务发展的整体需要，对现有信息管理系统实施升级，改进和完善现有系统的功能。针对施工项目南方商城加强了现场监督和管理的力度，有效控制项目成本。

西郊购物中心加强内控管理，进一步梳理修订内部管理制度，规范在项目实施过程的管理以及项目开业预算控制，推行标准化财务管理及审计，同时加强租户在装修前计划的审核，并进一步完善现场管理制度，有效管控各种风险。

④、创新方式，多元化营销活动促进销售提升

面对迅速蔓延的低迷消费市场，公司及各成员企业根据各自不同情况，加大营销促销活动的力度，通过多元化的展销、促销、造市方式，展开集中与个性相结合的丰富多采的主题营销活动，进一步扩大了企业品牌的影响力，拉动了市场人气和销售。

⑤、履行社会责任，营造和谐环境

去年四川汶川发生特大地震灾害后，公司及各成员企业认真贯彻市委、市府和百联集团关于全力以赴做好支援灾区抗震救灾有关要求，第一时间迅速行动，大力发扬“一方有难、八方支援”的精神，积极捐款捐物，公司及各成员企业、干部员工捐赠金额达 550 余万元（不计捐赠的物资）；公司核心企业联华超市还利用零售企业的优势，及时组织、协调抗震救灾相关物资保障工作，并采取积极有效措施，组织保障商品供应，确保市场稳定，取得了很好的社会反响。在“问题乳制品”事件发生之后，联华超市迅速启动应急机制，妥善做好问题乳制品处理工作，确保“问题乳制品”回收工作的顺利进行。2010 年上海即将举行世博会，公司及各成员企业不仅捐款 300 万元支持世博会的场馆建设工作，同时积极投入“迎世博”工作，公司所属联华超市已有 23 家门店入选迎世博行动重点门店。

（3）经营中面临的问题和困难

①、在金融危机的市场环境下，表现出公司各主营业务的发展和抗市场风险的能力还很不平衡，建材超市业务业绩严重下滑拖累公司整体业绩，也加大了公司网点结构调整的难度，公司面临发展过程中的短期财务平衡的压力进一步加大；

②、受金融海啸的巨大冲击传导，房地产市场交易陷入低迷，作为房地产下游企业的公司装潢建材业务发展遇到空前的压力，且这种压力在 2009 年还将持续；

③、公司及各成员企业在集约经营管理、供应链建设，以及加快业态转型进程等方面需进一步提升；

④、高质素人才的缺乏以及企业活力不足等因素仍然是制约公司发展的瓶颈。

（4）占主营业务收入或主营业务利润总额 10%以上的主要业务

单位：元 币种：人民币

分行业	营业收入	营业成本	营业毛利率（%）
连锁超市业务	23,018,667,666.49	18,320,462,433.91	20.41

（5）主要供应商、客户情况

单位：亿元 币种：人民币

前五名供应商采购金额合计	15.28	占采购总额比重	3.39%

（6）公司资产构成变动情况

单位：元 币种：人民币

项目	2008-12-31		2007-12-31		增减
	金额	占总资产比重	金额	占总资产比重	
货币资金	7,102,736,371.32	43.21%	5,383,867,081.00	34.99%	8.22%
交易性金融资产	27,804,145.00	0.17%	111,349,218.40	0.72%	-0.55%
应收账款	51,370,915.02	0.31%	82,650,268.11	0.54%	-0.23%
应收利息	39,242,523.00	0.24%	1,167,585.00	0.01%	0.23%
存货	2,480,827,910.08	15.09%	2,148,294,349.19	13.96%	1.13%
可供出售金融资产	481,060,790.79	2.93%	1,469,012,386.75	9.55%	-6.62%
持有至到期投资	223,800,000.00	1.36%	120,000,000.00	0.78%	0.58%
递延所得税资产	92,769,698.89	0.56%	67,427,688.53	0.44%	0.12%
资本公积	1,095,892,897.52	6.67%	1,914,460,966.86	12.44%	-5.77%
短期借款	435,000,000.00	2.65%	300,000,000.00	1.95%	0.70%
应付账款	3,424,688,064.95	20.83%	3,076,750,228.99	20.00%	0.83%
预收账款	6,068,696,084.55	36.92%	4,876,816,978.32	31.70%	5.22%
长期借款	194,700,000.00	1.18%	315,100,000.00	2.05%	-0.87%

报告期末公司资产总额同比增长 6.83%，主要是报告期末货币资金的增长。报告期末货币资金占总资产比重增加 8.22 个百分点，主要是本公司所属联华超市等企业销售增长及预收款增加带来相应的营业现金流增加，导致短期货币资金同幅增长；也直接致使报告期末其他资产负债项目占资产总额的比重相应减少。可供出售金融资产、资本公积占总资产比重减少主要是由于报告期证券市场波动较大，公司持有金融资产市值变动较大所致。

（7）报告期利润表主要项目变动分析

单位：元 币种：人民币

项目	2008年	2007年	同比增减
营业收入	25,563,730,775.84	22,935,676,424.11	11.46%
营业成本	20,202,080,618.99	18,300,788,489.96	10.39%
营业税金及附加	150,924,523.43	109,491,176.77	37.84%
销售费用	4,308,369,263.53	3,725,566,495.42	15.64%
管理费用	521,798,455.74	480,108,206.85	8.68%
财务费用	-81,107,692.28	25,502,543.95	-418.04%
资产减值损失	47,445,122.62	120,600,059.92	-60.66%
公允价值变动损益	-	57,406,389.70	-100.00%
投资收益	223,014,248.11	826,414,636.73	-73.01%
营业利润	637,234,728.92	1,057,440,477.67	-39.74%
营业外收支净额	-14,379,158.60	-198,032,432.26	-92.74%
利润总额	622,855,570.32	859,408,045.41	-27.53%
所得税费用	155,156,135.53	269,165,843.75	-42.36%
归属于母公司的净利润	139,809,979.18	306,316,695.80	-54.36%

报告期公司销售费用、管理费用的同比增长主要是所属南方商城新广场开业以及联华超市新增网点 471 家；财务费用同比减少 418.04%，主要是联华超市资金流充裕，定期存款利息收入增加所致。

资产减值损失同比减少主要是上年同期所属子公司对陈旧过时的机器设备和装修计提了减值准备。

报告期公允价值变动净收益同比减少主要是上年末本公司所属联华超市等企业期末持有以公允价计价的交易性金融资产较大而本年末持有以公允价计价的交易性金融资产大幅减少且公允价值变动为零。

报告期投资收益减幅较大主要原因是上年同期公司以及所属子公司出售了部分金融性资产及相关投资企业资产，实现了大额投资收益。

报告期营业外收支净额同比减少主要是由于上年同期所属联华超市等企业一次性关店损失较大。

报告期所得税费用的减少一方面是源于应纳税所得额的减少，另一方面是 2008 年实施新所得税法后，公司所属主要子公司适用所得税率由 33%降至 25%。

报告期营业利润、利润总额、净利润的减幅较大主要有两方面的原因，一方面是上年同期含减持金融资产获取的大额投资收益；另一方面是所属子公司好美家装潢建材有限公司报告期由于受宏观环境不景气、房产市场低迷以及关闭部分市外亏损门店影响，出现了大幅的经营亏损。但由于公司主力业态经营良好，在剔除上年大额金融资产投资收益影响后，公司扣除非经常性损益后净利润同比实现增长 24.90%。

（8）公司现金流量构成情况

报告期，公司现金及现金等价物净增加额为 17.19 亿元。其中：经营活动产生现金流量净额为 25.19 亿元，净减少 2.68 亿元，主要是报告期支付供应商货款及经营活动相关税费增加。公司投资活动产生的现金流量净额为 -4.97 亿元，净减少 6.67 亿元，主要是公司上年同期投资活动取得收益带来的大额现金净流入。公司筹资活动产生的现金流量为 -3.03 亿元，主要是公司及所属子公司支付现金股利、偿付借款利息以及偿还了部分银行借款。尽管公司资产和销售规模扩大，报告期末借款仍减少了 1460 万元，报告期财务费用较上年下降 418.04%，主要是公司经营活动带来了充足的现金流，使公司可以更多地利用自有资金解决发展的资金需求。

（9）公司主要控股公司及参股公司的经营情况及业绩分析

①、主要控股公司的经营情况及业绩

单位：万元 币种：人民币

公司名称	业务性质	主要产品或服务	注册资本	资产规模	净资产	净利润
联华超市股份有限公司	商业零售	主营连锁超市	62,200	1,344,334.53	232,000.50	39,300.51
好美家装潢建材有限公司	商业零售	主营装潢装饰建材连锁超市	34,500	79,122.09	27,605.12	-8,310.56
上海友谊百货有限公司	商业零售	主营百货零售	5,300	19,268.56	13,069.28	3,561.03
上海友谊南方商城有限公司	商业零售	主营百货零售、物业租赁	5,450 万美元	77,664.92	53,081.64	4,071.89
上海百联西郊购物中心有限公司	商业零售	主营百货零售、房地产开发经营、物业租赁	17,000	51,937.49	20,009.50	820.63

②、投资收益对公司净利润的贡献达到 10%以上参股公司的经营情况及业绩

单位：万元 币种：人民币

公司名称	业务性质	主要产品或服务	主营业务收入	主营业务利润	净利润	参股公司贡献的投资收益	占上市公司净利润的比重(%)
上海联家超市有限公司	超市零售	百货零售，食品，烟，酒及从事与超市相关的商品加工，分级、包装，餐饮	521,966.70	86,197.37	31,109.38	4,763.38	34.07
上海虹桥友谊商城有限公司	百货零售	百货零售，食品，烟，酒，餐饮等	60,819.68	13,320.36	4,299.85	1,719.94	12.30

2、对公司未来发展的展望

（1）2009 年市场环境分析

①、2009 年经济形势将依然严峻，世界经济不稳定、不确定因素短期内依然存在，金融危机尚未见底，而且对实体经济的影响正在进一步加深，经济减速必将对零售行业继续带来巨大的冲击，其滞后影响的严重后果还会进一步显现。

②、金融危机导致内需、外需增幅都可能进一步回落，并影响经济增长速度的进一步减慢，但中央“把扩大内需作为保增长根本途径”的相关政策将会有利于提升商业流通行业的景气度。

③、经济危机导致房地产业 2009 年有可能进入周期性调整，直接影响产业链中的建材、家居等下游行业的销售，房市回暖尚需时间，市场的整体复苏还会有一个较长的过程，2009 年仍将面临一个比较困难的阶段。

④、中央扩大内需保增长的政策，将进一步推动中国零售业未来仍然将以高于 GDP 的增长速度发展，未来市场仍然充满发展机会。

⑤、随着金融危机的进一步加深，市场消费结构将发生较大变化，行业竞争进一步加剧，市场面临新一轮重新洗牌。

（2）市场环境因素对公司的影响

①、依然严峻的经济形势将给公司 2009 年的营运带来压力，但中央和市政府一系列“促消费、保增长”的政策措施，同样给公司业务发展带来新的机遇，任何一次经济危机都是结构再平衡的过程，也将激发新的技术创新并提升效率。行业竞争结构的重新洗牌，也将有助于生存下来的企业获得更多的市场份额。

②、住房市场环境的持续低迷，将会进一步加大 2009 年公司装潢建材业务经营和结构调整的压力，成员企业好美家发展仍将面临一个比较困难的阶段。

③、CPI 增幅下降、利率连续下调、物业租金下降，人工成本上升压力趋缓，有利于降低公司财务和发展并购成本。

④、挑战和机遇并存，面对经济危机的外部环境，公司将更专注核心能力提升，持续改善优化内部管理，控制风险，增强在危机时代生存和创造机遇的能力。

（3）2009 年年度目标

2009 年公司工作的总体思路是：深入贯彻落实科学发展观，审慎分析形势，在危机中寻找机遇，坚定发展信心，抓住“迎世博、保增长、促消费”的契机，重点关注顾客需求，变化性地调整经营结构和经营策略，突破传统，务实创新，继续提升管理和核心技术，更加扎实地做好各项工作，努力实现公司更高质量的发展。

2009 年，公司销售规模、主营业务收入、主营业务利润等各项经济指标将继续保持持续平稳增长。

①、继续推进发展方式转变和结构调整，保持公司经济平稳发展

稳健发展是应对经济减速控制风险的需要。09 年公司各成员企业将继续探索、推进发展方式转变和结构的调整，确保公司主营业务在严峻的外部市场环境中继续保持平稳健康发展。

2009 年公司发展将力求在稳健与进取中取得平衡。年度网点发展战略调整为：1）深耕上海（包括城郊结合部和郊区），加快上海市场占有率和行业影响力；2）有序拓展长三角区域，逐步推进积极发展，选择试点城市寻求突破；3）机遇性进入全国其他区域。坚持集中发展和质量第一的原则，专注于提升网点发展质量。

联华超市年内发展和调整将会更加突显“增强新店选择、建设和开业的科学性、完善新店培育机制、落实新店储备项目、优化门店布局”的特点，以综超和大卖场业态作为发展的重心，创新发展方式，在确保开店质量的前提下，充分捕捉市场上各种发展机会，通过加快新店发展，推进结构调整；

好美家要在充分调研基础上有序推进结构调整计划，审慎发展。要通过对既存门店的分析评估，重新审视可行性方案与实际绩效的差异，不断总结、提高开店质量；同时要进一步加强家装家居等业态的发展，除了继续做好传统的装潢业务外，还要努力扩大单项装潢业务，延伸服务项目；

购物中心、友谊百货要抓住“迎世博、促消费、保增长”的机遇择机发展，不断探索创新经营模式。

②、继续推进转型，延伸转型内涵

危机和竞争推动企业创新与转型。零售业的创新转型，将会推进在重新细分市场和定位中让商品的结构和服务得到目标性的提升。今年公司各成员企业的转型我们将更加围绕创新进行。除了继续推进计划中结合店铺改造的业态转型，同时要推进商品的结构调整和服务的改进，进一步延伸转型内涵，扩大转型效果。

联华超市要加快标超转型，要在探索高端转型模式的基础上，创新探索大型卖场的转型模式，业态微调转型，便利店转型要结合区域继续探索“新农村便利店”等模式；要通过深化转型、突破瓶颈、实现强店目标。生鲜商品是超市战略性配置品类，联华超市业务转型要力争使生鲜经营面貌取得突破性改变，要制定生鲜经营提升目标和实施方案，开展自营试点，尽快实现上海地区生鲜商品的集约化采购，把基地源头采购与供应商战略合作、市场采购、竞价采购有机结合起来，努力降低采购成本，建立供货稳定、品质稳定的生鲜商品供应体系。生鲜经营要成为联华的主要经营特色，成为吸引客流，扩大销售的重要手段。联华超市业务模式转型同样要从标准业态向其他业态延伸，特别是大型综市，要向“卖场＋精品百货”模式转型，根据所在市场环境特点，确定转型方向，加快推进。

好美家发展要坚持积极审慎的调整策略，要通过业态的微调转型、以调整商品结构创新服务方式为主要内容的业务转型，来提高对市场危机的应变能力和实际效果，尽快扭转亏损趋势，保持平稳健康发展的趋势。要通过经营方式和服务方式的转变，提升经营能力，推进毛利率水平增长；要通过商品结构调整，推进品类适合现代消费；要通过卖场调整，促进重点商品经营；要通过调研逐步单位的核算、考核与分配体系等，促进家装业务与卖场的联动发展，理顺市外家装经营关系；规范业务流程和统一核算模式；要通过建立辅助要货决策系统，提升商品管理水平。

友谊南方商城 2009 年调整方面围绕购物中心打造“四城、两街”进行，通过统筹规划，对相关业态实施“做大做强